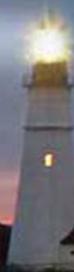




# ACB

# Associazione di Categoria Brokers di Assicurazioni e Riassicurazioni

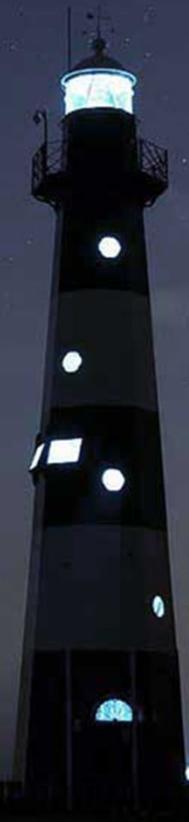


Il concetto di assicurazione, anche se sotto forme diverse, risale al tempo dei romani "*foenus nauticum*" un particolare tipo di contratto, con cui, sottoforma di prestito, il debitore doveva promettere al creditore una parte dell'utile previsto. In cambio il creditore assumeva in tutto o in parte, il rischio dell'affare e, se i beni fossero stati perduti in mare, il credito si sarebbe estinto ipso facto.

Durante il periodo delle Repubbliche Marinare vennero utilizzati i primi contratti che erano simili ai contratti di assicurazione che conosciamo, e dove i mediatori offrivano i loro servizi mettendo in contatto l'armatore con tutti coloro che scommettevano sulla possibilità che un trasporto giungesse a destino sano e salvo con il proprio carico. La prima vera e propria compagnia di assicurazione risale al 1668 e fu fondata a Parigi.

In Inghilterra verso la fine del 1700, un gruppo di assicuratori privati, che erano soliti ritrovarsi in un caffè di tale Edward Lloyd decisero di unirsi, creando quello che ancora oggi è considerato il più importante gruppo di assicuratori del mondo, ovvero i **LLOYD'S** di Londra. Ed è proprio in questo periodo che nasce la figura del Broker, ovvero l'intermediario che si assumeva l'onere di trovare per conto del proprio cliente, armatore, commerciante o proprietario di un bene, uno o più sottoscrittori disposti ad assumere il rischio dell'eventuale perdita del bene.

## ASSICURAZIONI - CENNI DI STORIA



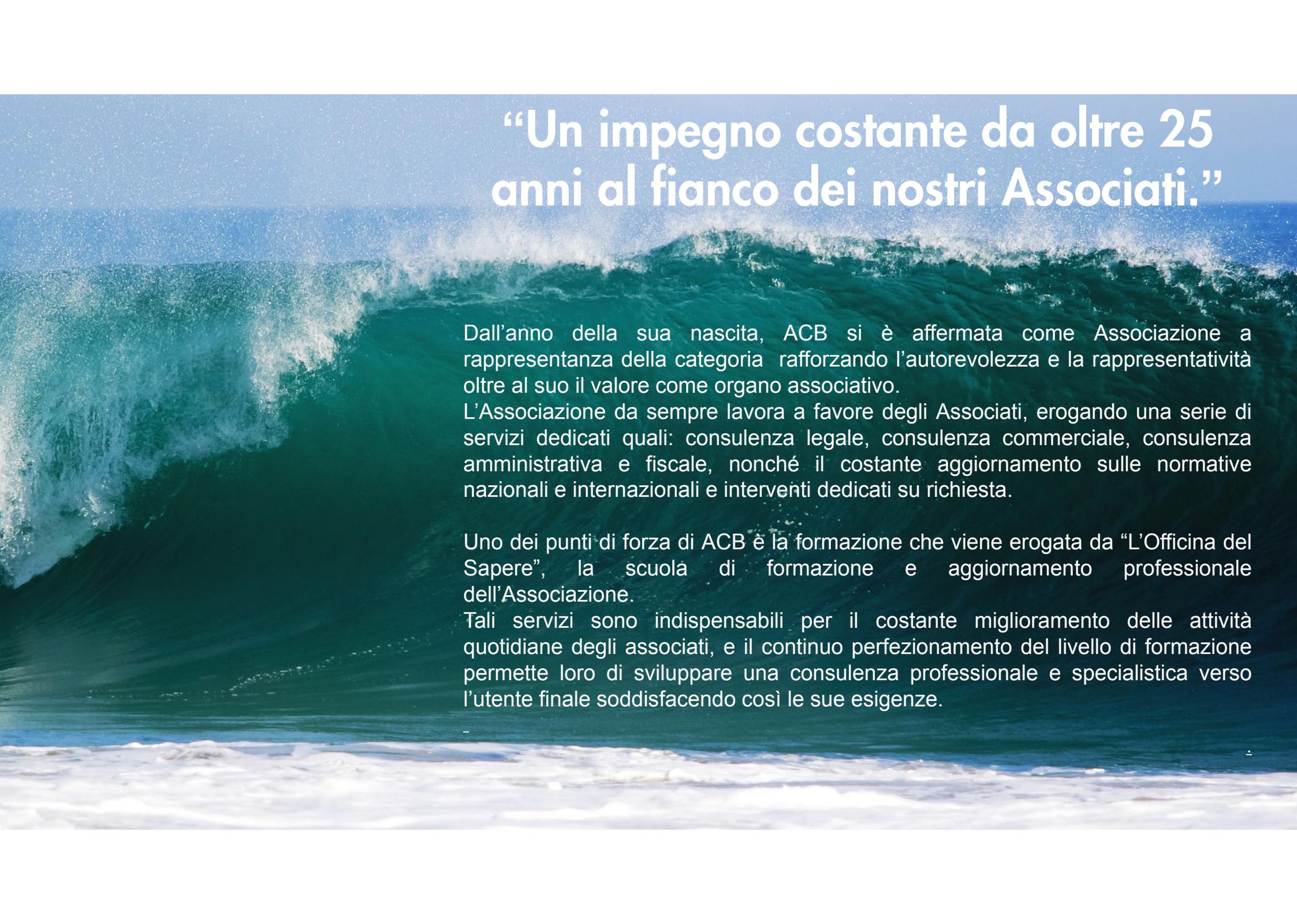
Il Broker aveva il compito di concordare le garanzie, le condizioni economiche e di redigere il contratto, e doveva fornire garanzie che ancora oggi troviamo nella normativa vigente, quali **Competenza, Onorabilità, Indipendenza e Trasparenza**. In Italia, ritroviamo le prime informazioni sulla figura del Broker verso il 1960, quando inizia il boom economico e anche le compagnie di assicurazioni internazionali iniziano ad interessarsi al mercato italiano fino ad allora controllato solamente da compagnie italiane.

In quel periodo la figura del Broker incomincia ad assumere importanza, soprattutto grazie alla strada tracciata dall'esperienza inglese, comprendendo l'importanza di proporre una consulenza professionale al servizio del mercato assicurativo. Nonostante il difficile cammino che in questi anni hanno dovuto percorrere i Broker, oggi possiamo affermare che l'intermediario Broker è una figura centrale del mercato assicurativo italiano ed internazionale e svolge una funzione di Consulente con peculiarità professionali di elevato livello qualitativo, dal quale non si può prescindere.

Le nuove normative che hanno apportato sostanziali modifiche nel comparto assicurativo, hanno trasformato la figura del Broker che oggi opera sia sul mercato italiano che sui nuovi mercati emergenti. L'esperienza maturata e l'utilizzo degli strumenti tecnologici gli permettono di condividere informazioni e nuove opportunità di collaborazioni e sinergie, lo hanno portato ad essere la figura centrale del mercato assicurativo.

*"...tutela dei professionisti che oggi devono svolgere la loro attività con un alto livello di specializzazione e di professionalità..."*

## ASSICURAZIONI - CENNI DI STORIA



# “Un impegno costante da oltre 25 anni al fianco dei nostri Associati.”

Dall'anno della sua nascita, ACB si è affermata come Associazione a rappresentanza della categoria rafforzando l'autorevolezza e la rappresentatività oltre al suo il valore come organo associativo.

L'Associazione da sempre lavora a favore degli Associati, erogando una serie di servizi dedicati quali: consulenza legale, consulenza commerciale, consulenza amministrativa e fiscale, nonché il costante aggiornamento sulle normative nazionali e internazionali e interventi dedicati su richiesta.

Uno dei punti di forza di ACB è la formazione che viene erogata da “L'Officina del Sapere”, la scuola di formazione e aggiornamento professionale dell'Associazione.

Tali servizi sono indispensabili per il costante miglioramento delle attività quotidiane degli associati, e il continuo perfezionamento del livello di formazione permette loro di sviluppare una consulenza professionale e specialistica verso l'utente finale soddisfacendo così le sue esigenze.

# GLI ASSOCIATI ACB

Gli associati sono impegnati al rispetto di semplici ma inderogabili valori determinati dalla Associazione ovvero:

**LIBERTÀ**

**INDIPENDENZA**

**PROFESSIONALITÀ**

**TRASPARENZA**



Gli Associati ACB che oggi fanno parte dell'associazione presentano caratteristiche e peculiarità tra loro molto diverse dovute alle dinamiche del territorio ed alle differenti esigenze di copertura assicurativa.

Grazie alle nuove tecnologie che hanno sostanzialmente trasformato le modalità di operatività quotidiana, alla condivisione delle informazioni e alla partecipazione di attività quali, eventi, Road Show e Convegni, gli associati ACB hanno oggi una nuova consapevolezza delle loro capacità.

Grazie a questa consapevolezza e utilizzando l'assistenza che l'Associazione offre, l'associato ACB è "il nuovo Broker" in grado di gestire tutte le problematiche assicurative del cliente offrendo sicurezza e garanzia per la tutela del patrimonio del proprio cliente.

Infatti, attraverso una consulenza dedicata all'azienda e all'ambito personale del cliente, l'associato ACB è in grado di assolvere alle direttive imposte dalla normativa e dalla professionalità emergente, aiutando il proprio cliente a comprendere quali siano le sue necessità e bisogni trasformandoli in eventuali coperture assicurative.

Così come attraverso la consulenza, si pone come gestore degli eventuali sinistri che dovessero verificarsi proponendo una corretta e veloce risoluzione dei quesiti e delle richieste del suo assistito.

# L'associazione **ACB**

annovera oggi circa il 30% delle aziende iscritte al Rui, con la particolarità della rappresentanza di tutto il territorio nazionale e delle più importanti aziende di Brokeraggio Italiane.



# “Essere Associato ABC significa essere preparato a raccogliere le sfide del futuro”



## Assistenza

ACB risponde quotidianamente a quesiti e richieste attinenti all'esercizio della professione.



## Rappresentanza

L'Associazione si pone come rappresentante dei propri Associati di fronte alle Istituzioni. Confrontandosi con le altre Associazioni di Categoria nazionali ed internazionali, ACB promuove iniziative di studio e approfondimento della normativa in essere e crea nuove possibili soluzioni finalizzate all'integrazione tra i vari settori del mercato assicurativo.



## Informazione - Modulistica

L'Associazione informa costantemente i propri Associati delle novità normative correlate all'attività dell'intermediazione e delle scadenze previste dai Regolamenti e predispone la modulistica necessaria per l'attività quotidiana. L'Associazione mette a disposizione pareri legali, sentenze, normative, giurisprudenza consultabili anche sul sito web.



## Convenzioni

Le Convenzioni sono un canale importante dedicato a tutti i nostri Associati che desiderano una gestione conveniente dei diversi servizi, beneficiando così di vantaggi studiati su misura con offerte personalizzate. Per gli Associati sono già operative alcune convenzioni che prevedono condizioni particolari con aziende di categorie merceologiche diverse.

# UN IMPEGNO GLOBALE AL SERVIZIO DEGLI ASSOCIATI

ACB è molto attiva nelle proposte di attività e servizi per i propri Associati all'interno delle quali, si evidenziano in modo particolare:

L'organizzazione di Eventi itineranti in diverse città per incontrare Associati di altre regioni per analizzare ed approfondire insieme problematiche e argomenti, anche locali, che interessano quotidianamente la categoria..



L'organizzazione di Eventi e Convegni dedicati ai temi di maggiore attualità per il settore

Il support giuridico e normative, tramite gli esperti legali dell'associazione.



L'organizzazione di Road Show su territorio nazionale e in diverse città per incontrare gli Associati, per analizzare e approfondire insieme argomenti comuni e problematiche del territorio, che interessano quotidianamente la categoria

L'informazione attraverso il sito ([www.acbbroker.it](http://www.acbbroker.it)) con la pubblicazione di documenti, aggiornamenti in materia giuridica e procedurale



La formazione e l'aggiornamento attraverso la propria scuola di formazione "L'Officina del Sapere" con percorsi di e-learning e corsi più tradizionali, sia per l'istruzione dei neobroker, sia per consentire agli intermediari di rispettare i parametri dettati dall'IVASS, nonché la diffusione di cultura assicurativa agli utenti del prodotto assicurativo;

# L'OFFICINA DEL SAPERE

## LA SCUOLA DI FORMAZIONE E AGGIORNAMENTO DI ACB

La formazione dei professionisti e la diffusione di cultura assicurativa agli utenti del prodotto assicurativo è la base per operare nel comparto assicurativo.

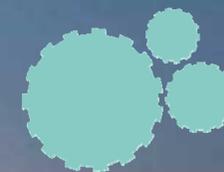
Il **Broker** infatti deve possedere una conoscenza specifica del settore ed aggiornarsi costantemente sulle nuove opportunità del mercato.

Per facilitare tale compito ACB ha pensato alla propria scuola di formazione, ed ha realizzato il progetto de “**L’Officina del Sapere**”, per insegnare e diffondere “Cultura Assicurativa”.



*“Il Broker deve possedere una conoscenza specifica del settore”*

La scuola ha un ricco calendario differenziato con percorsi di studio in videoconferenza, in e-learning e corsi tradizionali in aula, nonché master su argomenti specifici anche a richiesta.



L'OFFICINA  
DEL SAPERE

GRAZIE

ACB Broker  
via Elba, 16  
20144, Milano  
Tel +39.02.89058102  
Fax +39.02.89058801  
Cel +39.331.8172528  
Mail [info@acbbroker.it](mailto:info@acbbroker.it)

ACB Services  
via Elba, 16  
20144, Milano  
Tel +39.02.89058102  
Fax +39.02.89058801  
Cel +39.331.8172528  
Mail [info@acbservices.it](mailto:info@acbservices.it)